

SATINALMA ve TEDARİK ZİNCİRİ YÖNETİMİ

Eğitimin Amacı:

Küresel rekabet ortamında satınalma faaliyetleri işletmeler için stratejik bir önem arz etmektedir. Yurtiçi ve uluslararası satınalma, pazar araştırmasından uygun tedarikçilerin bulunması ve pazarlık süreçlerine kadar bir dizi faaliyet sürekli etkileşim halindedir. Eğitimin amacı, satınalma ve tedarikçi ilişkilerine tedarik zinciri yönetimi evreninden bakmaktır.

Eğitim Süresi : 1 Gün

Eğitim İçeriği:

- Satınalma ve Tedarik Zinciri Yönetimine Giriş
- Satınalma Sürecinin Temel Aşamaları, Satınalma Prosedürü ve Formlar
- Satınalma Organizasyon Yapısı
- Stratejik Satınalma Yönetimi
- Satınalma Yöneticisi Kimdir ? Değişen Rol ve Sorumluluklar
- Satınalma Portföy Analizi
- Toplam Sahip Olma Maliyeti
- Pazarlık Yönetimi
- Sözleşme
- Tedarikçi Seçimi ve Ön Değerleme
- Tedarikçi İlişkileri Yönetimi
- Tedarikçi Performans Değerlemesi

Eğitmen	:Doç. Dr. Murat ERDAL
Eğitim Yöntemi	: Örnek olay (vaka) çalışması ve teori destekli.
Etkinlik	: "Satın Alma ve Tedarik Zinciri Yönetimi"
Seminer Süresi	:09:30 – 12:30 / 13:30 – 16:30
Seminer Ücreti	:UTİKAD üyeleri ve öğrenciler için 95 TL + KDV Üye olmayan kişi ve kurumlar için 125 TL + KDV

Önemli Not :Katılımcı sayısı 12 kişi ile sınırlandırılmıştır. Kesin kayıt için

T. Vakıflar Bankası Florya Şubesi 448-00158007296271548 numaralı UTİKAD İktisadi İşletmesi hesabına seminer ücretinin yatırılması gerekmektedir.